



Universidad
de los **Ventas**®

San José, Costa Rica. Tel. (506) 2292-8886. Website: www.uventas.com. Email: info@uventas.com
LA PRIMERA ORGANIZACIÓN DE CAPACITACIÓN TOTALMENTE ORIENTADA A LA FUERZA DE VENTAS

Evaluación de Prácticas Individuales. **TECNICAS DE EXPRESION ORAL.**

NOTA:

Este cuestionario y formulario a la vez, lo usamos en el Taller de Técnicas de Expresión Oral que impartimos en la U-Ventas, para que los compañeros (unos diez, máximo) de quien está adelante haciendo la práctica, le "califiquen" diferentes habilidades. Al terminar su participación, él recibe unos 10 formularios como éste, que le ayudarán luego a mejorar sus nuevas habilidades como expositor ante grupos. Esperamos que le sirva en su empresa. Olman Martínez.

PARA:	
DE:	
Mi retroalimentación para el mejoramiento de sus Técnicas de Proyección de Imagen Ejecutiva ante grupos, son las siguientes:	

FORMA:

01. Presentación personal (Empaque).

Regular.			Bueno.				Excelente.		
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10

02. Manejo escénico (control del espacio físico).

Regular.			Bueno.				Excelente.		
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10

03. Correcto uso de recursos escénicos (micrófonos, pizarras, impresos).

Regular.			Bueno.				Excelente.		
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10

04. Empleó recursos "teatrales" para captar la atención del público.

Regular.			Bueno.				Excelente.		
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10

05. Su expresión corporal (kinésis y proxémica) fue adecuada y energética.

Regular.			Bueno.				Excelente.		
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10

06. Logró manejar adecuadamente el tiempo asignado. (Lo distribuyó bien.)

Regular.			Bueno.				Excelente.		
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10

07. Se le notó seguro y en control de su "miedo escénico".

Regular.			Bueno.				Excelente.		
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10

USO DE LA VOZ:

08. Logró proyectar su voz a todo el auditorio. (Empleó el "chorro de agua".)

Regular.			Bueno.				Excelente.		
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10

09. Proyectó una modulación de voz adecuada durante su presentación.

Regular.			Bueno.				Excelente.		
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10

10. Mantuvo una velocidad adecuada que permitió a su audiencia seguirlo(a).

Regular.			Bueno.				Excelente.		
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10

11. Su dicción fue adecuada (pronunció bien las palabras y se le entendió bien todo lo que dijo).

Regular.			Bueno.				Excelente.		
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10

LA MIRADA:

12. Hizo contacto visual adecuado con toda su audiencia. (Empleó el "chorro de luz".)

Regular.			Bueno.				Excelente.		
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10

FONDO:

13. Se percibió que conocía bien el tema del que habló.

Regular.			Bueno.				Excelente.		
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10

14. Logró dejar bien claro ante su audiencia el objetivo de comunicación que llevaba.

Regular.			Bueno.				Excelente.		
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10

15. Su apertura fue interesante. (Logró captar la atención de su audiencia desde el principio.)

Regular.			Bueno.				Excelente.		
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10

16. Repitió durante su presentación al menos tres veces su mensaje clave.

Regular.			Bueno.				Excelente.		
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10

17. Usó recursos probatorios físicos o retóricos para convencer a su audiencia.

Regular.			Bueno.				Excelente.		
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10

18. Su cierre fue memorable. (Resumió, usó una anécdota, una moraleja, o un recurso similar.)

Regular.			Bueno.				Excelente.		
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10

RETROALIMENTACION ADICIONAL PARA USTED:

Material original producido por La Universidad de las Ventas.
 Baje más recursos como éste de nuestro website:
<http://www.uventas.com>