

FODA DEL VENDEDOR

Lugar y Fecha:

FORTALEZAS: Mis principales fortalezas como vendedor(a), las cualidades, conocimientos, comportamientos, habilidades, de las cuales me siento más seguro(a) y más orgulloso(a) y que estoy dispuesto a continuar puliendo y sacándoles provecho, son las siguientes:

1.	
2.	
3.	

OPORTUNIDADES: Las principales oportunidades que el entorno me presenta actualmente, son las siguientes:

	Oportunidades (del entorno)	Y así me propongo sacarles provecho:
1.		
2.		
3.		

DEBILIDADES: Mis principales debilidades como vendedor(a), aquellos comportamientos de los cuales no me siento orgulloso(a), faltantes en mis conocimientos o destrezas, hábitos que me quitan posibilidades de vender más y mejor, son las siguientes:

	Debilidades (mías, manejables)	Y esto es lo que me comprometo a hacer para erradicarlas o superarlas:
1.		
2.		
3.		

AMENAZAS: Las principales amenazas que veo en el entorno, situaciones o condiciones que podrían afectarme directamente como vendedor(a), son las siguientes:

	Amenazas:	Y así me propongo prepararme:
1.		
2.		
3.		